

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

20.CCO-03J

1. THÔNG TIN CHUNG

| | | | |
|------------------------------------|------------------------------|---------------------------------|-------------|
| Mã vị trí | 20.CCO-03J | Khối | CCO |
| Tên vị trí | Nhân viên Bán lẻ – Junior | Cấp bậc | L7 - Junior |
| Báo cáo cho | Trưởng phòng Bán lẻ (CCO-03) | Quản lý trực tiếp | Không |
| Lương cơ bản tối thiểu (VNĐ/tháng) | 5,635,000 | Lương cơ bản tối đa (VNĐ/tháng) | 7,350,000 |
| Hệ số LCB min | 1.61 | Hệ số LCB max | 2.1 |

2. MỤC ĐÍCH VỊ TRÍ

Bán hàng tại showroom, hỗ trợ khách hàng lẻ, học việc.

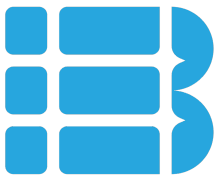
3. TRÁCH NHIỆM CHÍNH

| STT | TRÁCH NHIỆM CHÍNH | LIÊN KẾT BSC |
|-----|--|--------------|
| 1 | Tiếp đón khách tại showroom, tư vấn sản phẩm cơ bản. | C2 |
| 2 | Chốt đơn hàng nhỏ. | F1 |
| 3 | Hỗ trợ Senior với đơn lớn, khách phức tạp. | L2 |
| 4 | Trung bày, vệ sinh sản phẩm, cập nhật POSM. | P3 |
| 5 | Học sản phẩm, kỹ năng tư vấn từ Senior. | L1 |

4. KPI CHÍNH

| STT | TÊN KPI | ĐƠN VỊ | MỤC TIÊU | TRỌNG SỐ | LIÊN KẾT BSC |
|-----|----------------------------|--------|----------|----------|--------------|
| 1 | DT cá nhân | % | ≥ 80% | 40% | F1 |
| 2 | Số khách phục vụ/ngày | % | ≥ 100% | 25% | C3 |
| 3 | CSAT khách hàng | % | ≥ 85% | 20% | C1 |
| 4 | Hoàn thành chương trình ĐT | % | ≥ 100% | 15% | L2 |





MÔ TẢ CÔNG VIỆC

20.CCO-03J

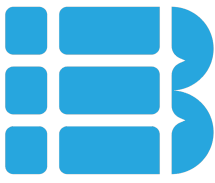
5. YÊU CẦU NĂNG LỰC

| | | |
|----|--------------------------------|--|
| 1 | Học vấn | Cao đẳng/Trung cấp Marketing / Quản trị kinh doanh / hoặc THPT + có kinh nghiệm bán lẻ. |
| 2 | Trình độ ngoại ngữ | Tiếng Anh cơ bản. |
| 3 | Trình độ tin học | Sử dụng MS Office cơ bản (Word, Excel). Có khả năng thích nghi với các phần mềm mới và thích thú với việc sử dụng AI phục vụ công việc |
| 4 | Kiến thức chuyên môn | Kiến thức cơ bản về sản phẩm keo dán gạch, vữa khô, chống thấm; có khả năng học hỏi và làm chủ kiến thức kỹ thuật trong vòng 2 tháng thử việc. |
| 5 | Kỹ năng | Giao tiếp tốt, thân thiện; chăm chỉ; sử dụng POS cơ bản. |
| 6 | Kinh nghiệm tối thiểu | 0-2 năm kinh nghiệm. Chấp nhận thực tập sinh xuất sắc. |
| 7 | Tính cách cá nhân | Trung thực, cầu tiến, Học hỏi nhanh, tuân thủ, làm việc nhóm tốt. |
| 8 | Phong cách làm việc | Chủ động, độc lập. |
| 9 | Thể chất & sức khỏe | Tốt |
| 10 | Độ tuổi | Ưu tiên ứng viên mới tốt nghiệp / có ≤ 2 năm kinh nghiệm |

6. THẨM QUYỀN & QUYẾT ĐỊNH

- Bán hàng theo bảng giá niêm yết và quy định chiết khấu/ giảm giá.





MÔ TẢ CÔNG VIỆC

20.CCO-03J

7. ĐIỀU KIỆN LÀM VIỆC

- Thời gian làm việc: 8h/ngày, 6 ngày/tuần (Thứ 2 - Thứ 7).
- Địa điểm: Văn phòng, nhà máy BUMATECH, công trường.
- Môi trường văn phòng hiện đại, làm việc theo dự án và mục tiêu.
- BHXH/BHYT/BHTN đầy đủ theo Luật Lao động 2019.
- Lương tháng 13.
- Phụ cấp vị trí P2 (Trao đổi lúc phỏng vấn và tuân thủ theo: Hệ thống lương 3P 2026)
- Thưởng KPI quý/năm theo kết quả P3 (Trao đổi lúc phỏng vấn và tuân thủ theo: Hệ thống lương 3P 2026 + Bộ tài liệu KPI 3 tầng).
- Khám sức khỏe định kỳ 1 lần/năm.
- Du lịch công ty hàng năm.
- Đào tạo nội bộ + đối tác
- Cơ hội thăng tiến rõ ràng theo lộ trình 5 bậc/vị trí.
- Sử dụng phương tiện di chuyển do công ty cung cấp (Ưu tiên có bằng lái xe B1).



820 Chanh Hamlet, Duc Lap Ward,
Tay Ninh, Viet Nam

☎ 0979 793 804



154/1/5 Cong Lo Street, Tan Son Ward
Ho Chi Minh City, Viet Nam

✉ bumagreen@bumatech.com.vn



91 Hoang Bat Dat Street, Tan Son Ward
Ho Chi Minh City, Viet Nam

🌐 www.bumatech.vn